

Group Commodity Manager – Mécanique (H/F)

*Acheteur Production Groupe
18-784-IN-R01*

Fondée en 2009 **Exxelia** est issue de la fusion de 5 PME françaises historiques, avec une expertise depuis 1921 et aux savoir-faire complémentaires dans la fabrication des composants passifs complexes pour les secteurs de l'Aviation, de la Défense, du Médical, du Ferroviaire, de l'Espace, de l'Energie et des Télécoms.

Depuis, **Exxelia** n'a cessé de croître et de renforcer sa présence à l'international par des acquisitions stratégiques aux États-Unis, au Vietnam, au Maroc et en France. Aujourd'hui, **Exxelia** compte plus de 1500 collaborateurs dans dix entités opérant toutes sur des marchés industriels de niche, dispose de 14 usines de fabrication, de 40 gammes de produits et est présente dans 32 programmes aéronautiques en tant que société experte dans son domaine.

La société est accompagnée par un fond d'investissement dynamique et durable qui détermine l'orientation du développement d'**Exxelia** et contribue à la croissance globale dans le monde entier.

Pour accompagner la montée en puissance de la création de valeur Achats nous cherchons un talent confirmé pour le rôle d' **Acheteur Production Groupe**

☐ Résultats principaux attendus

- Création de valeur économique via réduction de coûts et économies
- Rationalisation et optimisation du portfolio de fournisseurs
- Reconnaissance en tant que vrai partenaire d'affaires par clients internes

☐ Défis principaux du poste

- Priorisation et Focus (nombre de dossiers, travail stratégique versus urgences quotidiennes)
- Collaboration effective avec clients internes (par ex. bureaux d'études)
- Connaissance et expertise dans les catégories concernées

☐ Mission et responsabilités principales

- Gestion de la catégorie d'Achats mécaniques (tôlerie, tirage, découpage, décolletage, emboutissage...) au niveau du Groupe avec un volume d'Achat de 3 millions d'euros/an reparti sur une variété de dossiers techniques différents de petites et moyennes séries
- Gestion de la relation avec environ 150 fournisseurs (dont 90% en France, y inclus des sites internes) et d'environ 20 parties prenantes principales (bureaux d'études, Directeurs de sites, acheteurs, approvisionneurs, Management) réparties sur plusieurs sites en France et à l'étranger (USA, Maroc, ..)
- Définition/Optimisation et implémentation de stratégies Achats effectives pour les catégories définies
- Sourcing, sélection et contractualisation avec des fournisseurs nouveaux (Europe de l'Est, Maroc,..)
- Suivi et optimisation de la performance des fournisseurs et contrats existants et nouveaux (QCDI)

- Définition et mise en œuvre d'une gestion des risques effective au regard des fournisseurs
- Collaboration étroite avec les approvisionnements pour éviter des ruptures de matériel en production
- Contribution aux programmes transverses d'optimisation des Achats et de la Productivité

☐ **Compétences clé**

- Capacité de développer des relations solides et équilibrées de part et d'autre avec les parties prenantes principales
- Capacité de priorisation et structuration
- Leadership (capacité d'influencer sans levier hiérarchique)
- Capacité d'analyse (macro et micro)
- Capacité de communication (écoute et compréhension, présentation) et de négociation
- Curiosité et orientation solution/résultats
- Esprit d'équipe

☐ **Qualifications/Expériences**

- Min. 4 ans d'expérience d'Achats directs de production
- Connaissance et expérience dans une ou plusieurs des sous-catégories du domaine mécanique (tôlerie, découpe, tirage, emboutissage, décolletage, usinage)
- Diplôme d'ingénieur avec une spécialisation technique (électronique, mécanique, électrotechnique, microélectronique, ..) ou Diplôme d'école de commerce ou équivalent
- Idéalement une formation 3ème cycle en Achats

☐ **Responsable hiérarchique**

- Directeur des Achats Groupe

☐ **Localisation du poste**

- Chanteloup-en-Brie (77)

Langues

- Français
- Anglais

Date d'entrée dès que possible

Envoyez-nous votre CV et un court message à contact@e-bigfish.com, en indiquant la référence

18-784-IN-R01 pour établir un premier contact. Nous reviendrons rapidement vers vous pour un échange direct.

