

Recherche d'un(e) Commercial(e)

Start-up **Quantum Health**

16-741-IN-R01

Nous sommes une Start-up à la recherche d'un(e) **Commercial(e)** pour le lancement de notre projet.

L'initiative que nous allons lancer est un projet sur la future médecine. La santé est aujourd'hui essentiellement traitée par une médecine conventionnelle à base de médicaments biochimiques. Nous avons pris l'habitude de nous doper plutôt que de traiter les causes – pour arrêter ce phénomène de mode et ce business, il faut agir maintenant. Ce que nous voulons instaurer au monde est la prévention et le traitement de tous les problèmes de la santé par voie naturelle.

Aujourd'hui des millions de personnes meurent chaque mois dans le monde à cause des pathologies qui n'ont pas été anticipées et traitées correctement. Des pays ont été abandonnés et nous sommes là pour les sauver ! Si toi aussi tu es concerné par ce problème, tu peux dès à présent saisir l'opportunité de nous rejoindre et de prendre l'initiative de partager notre philosophie afin d'y rester

Pour réaliser ce rêve nous avons besoin de ton aide car l'union fait la force !

Nous sommes sûrs et certains que l'on peut créer et changer le monde ensemble. Ton rôle est très important car il va nous permettre de développer un réseau mais aussi d'accéder avec succès à de nouveaux marchés internationaux. Tu es le capitaine à bord de notre magnifique bateau !

Pour arriver à destination sains et saufs nous allons avoir besoin de ton leadership.

Tu es reconnu pour ton sens relationnel, tu as la capacité à vendre des produits et services comme des petits pains, tu es ultra sociable - viens dans notre team leader !

Tes missions :

- Vente commercial de produits et services thérapeutiques (naturels et non-invasifs)
- Vente conseil auprès de nos clients et futurs clients

Outil de maitrise :

- Excel pour les statistiques de vente

Compétences techniques :

- Aisance relationnelle, sens du contact, esprit commercial, « vendeur dans l'âme », bilingue voir plus ...

Compétences personnelles :

- Souriant, joviale, cohésion d'équipe, « tchatteur », accueillant, tenace

- Ton statut c'est toi qui choisis :

- Stagiaire : 3-6 mois minimum
- Freelance/Autoentrepreneur
- Intérim : mission de 3-6 mois renouvelable



- Pratique courante de l'anglais, la pratique du français sera un plus

-

Nous sommes sûrs que tu as le profil parfait pour notre team. Ecris-nous au plus vite pour que nous puissions échanger avec toi rapidement

Veillez envoyer CV et lettre de motivation par email à contact@e-bigfish.com sous la réf. **16-741-IN-R01**

A très vite !